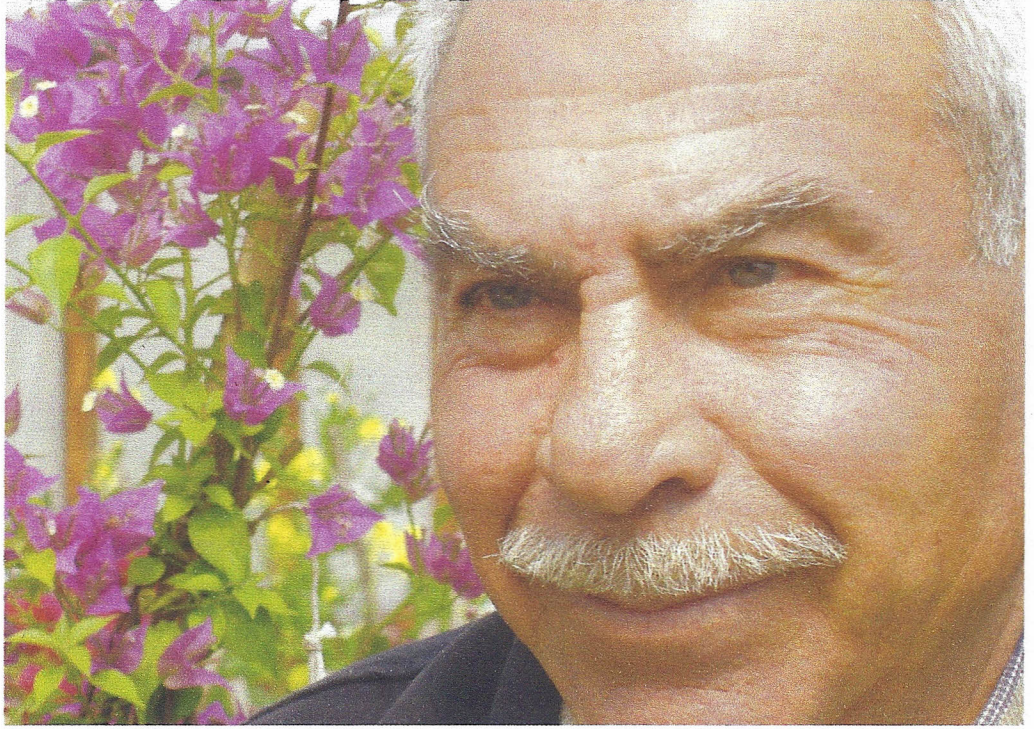


YAKIN PLAN

SEKTÖREL FİRMA

Sektörün geleceğe dönük yüzü

Sektörün geleceğe dönük yüzlerinden biri diyebileceğimiz Dalıoğlu, rafine bilgiyle olan ilişkisini sürdürdükçe, geleceğin en büyükleri arasındaki yerini garanti altına alacaktır



Peyzaj müteahhitliği, peyzaj ve süs bitkileri üretimi ve pazarlama sektörünün piyasaya uygun bir değişim yaşayacağını söylemek bugün itibariyle bir öngörü bile sayılmaz. Genel olarak ekonominin yaşayacağı AB kaynaklı değişimi bir tarafa bırakacak olursak...

Sektörün doğal akışı ve gelişimi gereği, ölçekleri küçük bile olsa, sektördeki bütün firmaların giderek bilgi esaslı profesyonel işletmeler haline gelmek zorunda kalacaklarını söyleyebiliriz. Hal böyle olunca sektördeki rekabet de giderek artacak... Rekabet kazanmanın yolu ise

alan ve yönetim bilgisini buluşturabilme yeteneğinden geçiyor. Bu muhtemel öngürüyü çok erken kavrayan Dallıoğlu'nu bu sayımızın yakın planına aldık. Dallıoğlu Seracılık Fidan ve Çiçekçilik, süs bitkisi üretimi, pazarlaması yapıyor. Bir Ankara firması olarak Türkiye'nin ilk peyzaj firmalarının arasında sayılır. Çünkü Dallıoğlu dededen babaya, babadan oğula devrolan ciddi bir bilgi ve birikim üzerinde yükseliyor. Özellikle peyzaj ve süs bitkileriyle ilgilenen insanların kültürel seçimlerinde çok hızlı değişim gösterdikleri tespiti bu sektörü gözleyen herkesin hem fikir olduğu bir saptamadır.

Meslek ve üretim kültürü

Dallıoğlu'nu yakından tanıdıkça bu saptamanın doğruluğunu bir kez daha görüyoruz. Bu yüzden peyzaj sektöründe aile şirketi olmanın yarattığı birikimin





dir Daler, geniş ufku ve bilgisiyle çevresinde pozitif etki yaratabiliyor



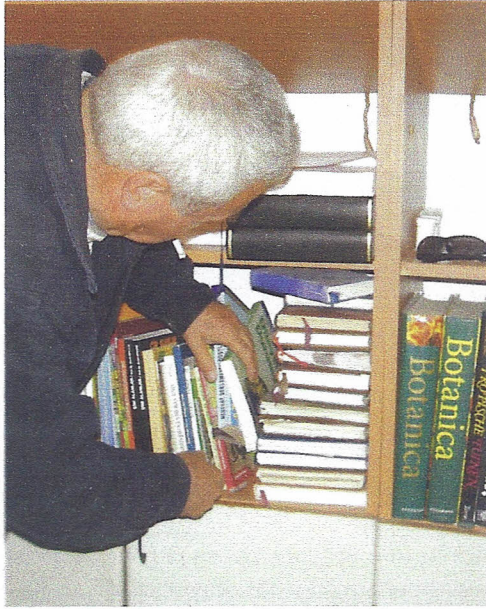
önemsenmesi gerektiğine inanıyoruz. Örneğin yaklaşık 60 küsur yaşındaki Yalçın Daler inatla araştırmaya, okumaya devam ediyor... Ve bu konunun altını şöyle çiziyor, "Devamlı araştırma içindeyiz. İlaçları, gübreyi, tohumu sürekli izlemek zorundayız. Bilgiyi ve teknolojiyi sürekli geliştirmek zorundayız." Belkide böyle bir babanın oğlu olmak bir şans sayılmalı... Zira resmi kuruluş tarihi olarak değilse bile, kuruluş öyküsü itibarıyla Türkiye'nin belki de en eski firmasının en genç yöneticisi Kadir Daler sayılır... Bize göre geleneksel bilgiyle, güncel alan bilgisini yönetim bilgisiyle harmanlayabilmek önemli bir yetenektir. Kadir Daler ufku geniş ve bu yeteneğe sahip bir yönetici. Yaptığı işe, bu işin bilgisine hakim olmanın yarattığı özgüveni pozitif bir duygu olarak çevresine yayabiliyor.

Mevsimlik üretiminde bir marka

Yaklaşık olarak yılda 1.5 milyon adeti aşkın çiçekli mevsimlik ve yer örtücü üreten Dallıoğlu yaptığı bütün üretimleri Ankara, İç Anadolu ve hatta İstanbul'a pazarlıyor. Özellikle mevsimlik ve yer örtücü üretiminde Ankara'nın iklim koşullarını bir avantaja dönüştürdüğünü rahatlıkla söyleyebiliriz... Çünkü Dallıoğlu'nun ürettiği mevsimliklerin kök ve gövde gelişiminin diğer bölgelerde üretilenlere göre daha güçlü olduğunu tüketenlerin ifadeleriyle tespit ettik. Bu arada mevsimlik üretimi için Ankara'nın ikliminin bir avantaj



6 Birbirinden bilgi saklayan, birbirinden ilişki saklayan, meslek düzeyinde bile sosyal ilişki kurmakta zorlanan sektör durumunda olursak gelişmekte, mesleki olarak toplumsal fayda üretmekte zorlanırsınız,



Yalçın Daler halen daha araştırmaya devam ediyor

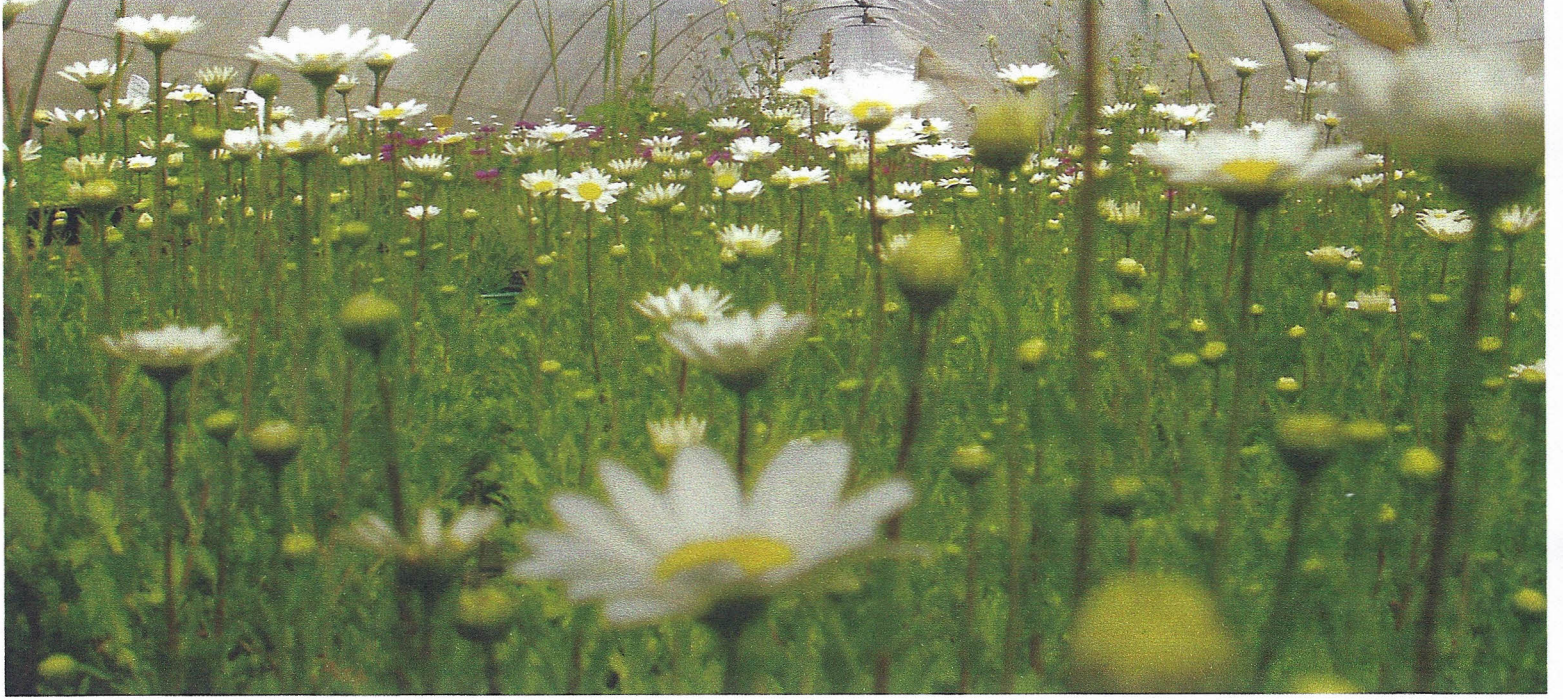
olduğuna dikkat çeken Yalçın Daler, ilk seralarının dedeleri rafından 1936 yılında kurulduğunu, mevsimlik üretiminin o yıllarda beri sürdüğüne ise özellikle dikkat çekiyor. Yalçın Daler, Dallıoğlu Seracılık Fidan ve Çiçekçilik'in kurucusu ve bugün ise firmanın peyzaj danışman yöneticiliği dışında uygulama organizasyonlarını da takip ediyor. Mevsimlik için Ankara'da en modern sera tesislerini kurduğunu söyleyen Yalçın Bey, aslında bu konudaki bilgisini ve birikimini anlatırken hayat hikayesini de anlatıyor. Özellikle bilimsel bilgiyi takip etmenin önemine vurgu yaparken okumayı ve araştırmayı halen daha sür-



Peyzaj Proje ve Satış Sorumlusu peyzaj Mimarı Sevtap Toraman dışında Dallıoğlu'nun teknik kadrosunda 3 teknisyen 3 peyzaj mimarı görev yapıyor.

dürdüğüne tanık oluyoruz. Baba bilimsel bilgiye, meslek bilgisine olan ihtiyacı anlatırken, Oğul Kadir Daler, dünyayı yakından takip etmenin meslekleri açısından ne kadar önemli olduğunu vurguluyor. Kadir Daler, kendini kültürel olarak geliş-

tirememiş insanların temsil ettiği firmaların zaman içinde etkinliğini yitireceğine dikkat çekerken şunları söylüyor, "Birbirinden bilgi saklayan, birbirinden ilişki saklayan, meslek düzeyinde bile sosyal ilişki kurmakta zorlanan sektör durumun-



olursak gelişmekte, mesleki olarak umsal fayda üretmekte zorlanırsınız." Kadir Daler'in tespitlerine katılmamak mümkün değil... Örneğin konu seraların bulunduğu bölgeye gelince bunun çözümünün bu bölgede faaliyet yürüten büfirmaların sorunu olduğunu, kendisinin bu konuda çeşitli girişimlerde bulun-

duğunu, ancak yine de çözümü için ilgili meslek kuruluşlarıyla birlikte ortak çalışma yapmanın daha önemli olduğuna dikkat çekiyor. Dallıoğlu sadece mevsimlik üretimiyle yetinmiyor. Aynı zamanda dış mekan peyzaj bitkisi üretiminin tümünü ve pazarlamasını da yakından takip ediyor. Ülkemizde yetişen dış mekan peyzaj

bitkilerinin ihtiyaca cevap veremeyen kısmını 'mecburen ithal ediyoruz' diyen Kadir Daler, Türkiye Cumhuriyetlere dış mekan peyzaj bitkisi ihracatı yaptıklarını anlatıyor. Kadir Daler'e göre üretim ve pazarlama da uzmanlık gerektiriyor, üretim yapan insanları desteklemenin yolu da üretilen ürünleri pazarlayacak bir ağ kurmaktan geçiyor. Dallıoğlu, 1 ile 3 milyon adet arasında mevsimlik üretim kapasitesiyle ciddi bir değer yaratan, örnek peyzaj proje ve uygulamalarıyla dikkat çeken, uluslararası pazarı gözleyerek, takip ederek üreticilerin ürünlerini değerlendirmeyi hedefleyen ve çapına göre ciddi bir istihdam sağlayan örnek ve modern bir kuruluş. Dallıoğlu, rafine bir bilgiyle olan ilişkisini sürdürdükçe sadece sektörde değil, genelde geleceğin en büyükleri arasındaki yerini ayırmış olacaktır

Ünvanı: Dallıoğlu Seracılık Fidan ve Çiçekçilik

Kurucu: Yalçın Daler

Yönetim adresi: Karşıyaka Mezarlığı 3. Kapı karşısı Yahyalar / Ankara

Tel: (0312) 346 78 88 - 332 48 88

Faks: (312) 335 47 35

Genel Koordinatör: Nihat Kadir Daler

E-mail: dallioglu@hotmail.com. Web: dallioglu.com

Proje ve satış sorumlusu: Sevtap Toraman